



INSTITUT
FCI

Rendez-vous le 7 juin 2016
EXPANSION INTERNATIONALE:
STRATÉGIE FINANCIÈRE GAGNANTE

**PROGRAMME DE FORMATION PRATIQUE SUR LA GESTION DES RISQUES RELIÉS AU COMMERCE
INTERNATIONAL**

Fiscalité
Fluctuation des devises
Protection des comptes clients

ATELIER ÉLIGIBLE À LA LOI DU 1% POUR PLUS D'INFOMATIONS
CONTACTEZ-NOUS AU (514) 419-8919

À QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION?

Vous êtes chef d'une entreprise ou dirigeant responsable d'une entreprise manufacturière?

Votre chiffre d'affaires oscille entre 5 et 50M?

Vous êtes à la recherche d'opportunités de croissance à l'international?

POURQUOI PARTICIPER À LA FORMATION?

Mieux comprendre les risques qui vous attendent lorsque votre entreprise sortira de sa zone de confort;

Obtenir des outils pratiques et concrets pour préparer, structurer et protéger votre entreprise;

Accélérer le développement de votre entreprise sur la scène internationale;

Bénéficier des leçons apprises de nos experts sur la rentabilisation des opérations internationales.

Inclus:

- **Déjeuner & lunch**
- **Documents formation**

Prix: 495\$ + tps

Lieu: Hôtel Chez Swann

1444 Rue Drummond, Montréal, QC H3G 1V9



PRINCIPAUX SUJETS TRAITÉS :

- La planification et la structure fiscale de l'entreprise, la proposition de solutions efficaces et applicables dès votre retour en entreprise;**

- La gestion des risques liés aux fluctuations de devises pour éviter la spéculation improvisée;**

- L'atténuation des risques liés aux comptes à recevoir c'est à dire comment s'assurer d'être payé en tenant compte des mécanismes de protection gouvernementaux et privés;**

- Exemples de clauses à inclure dans les contrats pour prévenir les problèmes;**
 - **Approches différentes à prendre par région :**
 - **États-Unis**
 - **Mexique - Amérique du Sud**
 - **Union européenne**
 - **Afrique du Nord et Moyen-Orient**
 - **Asie**

ET BEAUCOUP PLUS...

Regardez plus loin et découvrez comment propulser votre entreprise à l'international



GESTION DES RISQUES RELIÉS AUX ACTIVITÉS DE VOTRE ENTREPRISE À L'INTERNATIONAL

Pour rester centré sur la réussite, le plus important est de pouvoir identifier ces risques et de prendre une décision sur la pertinence de protéger ou non ces risques. Pour éviter les erreurs, de même que les pertes de temps et d'argent, la meilleure stratégie est celle qui est réfléchie et non seulement laissée au hasard.

INTRODUCTION

Cette formation est axée sur la gestion des risques associés aux activités d'une entreprise à l'international. Elle est unique en son genre en combinant les volets théoriques et pratiques à travers des études de cas. Pendant une journée, cette formation vous servira de guide complet comprenant les éléments essentiels pour se développer à l'international et adopter les bons réflexes pour éviter les erreurs.

OBJECTIFS D'APPRENTISSAGE

Cette formation a été spécialement préparée afin de vous permettre d'avoir une vue globale des défis qui attendent votre entreprise dans son aventure l'internationale. En outre, on veut s'assurer que vous utiliserez les meilleures pratiques qui sont adaptées au climat économique actuel et qui tiennent compte de la réglementation.

PRINCIPAUX SUJETS TRAITÉS:

- Fiscalité internationale:** les enjeux qui affectent les entreprises canadiennes;
- Structure:** Comment se structurer pour minimiser les risques et optimiser sa position fiscale;
- Marché des devises:** comment il opère et les outils disponibles;
- Gestion des risques financiers:** Comment établir une politique et les paramètres à considérer;
- Comment établir votre tolérance et votre capacité vis-à-vis les risques financiers;**
- Alternatives de paiement:** quels sont les outils à votre disposition;
- Comment mesurer le risque lié à vos comptes clients;**
- Mesurer le risque de contrepartie:** Les prévisions de trésorerie et de gestion des fonds de roulement.



FISCALITÉ

- Introduction aux concepts fiscaux en matière de transactions internationales**
- Système fiscal canadien**
 - **Survol du régime fiscal à l'international**
 - **Aspects concurrentiels comparés aux autres pays**
- Vendre à l'international**
- S'implanter à l'international**
 - **Mise en place de la structure**
 - **Utilisation des traités**
 - **Prix de transfert**
- Rapatriement de fonds et moyens de financement des opérations à l'international**
- Survol des enjeux couramment exploités dans différents pays, par les entreprises canadiennes**
- Exercices: L'analyse de 2 cas pragmatiques qui nécessitent la mise-en place d'une structure et où divers enjeux sont à considérer.**

INTRODUCTION À LA GESTION DES RISQUES FINANCIERS - DEVISES

- Introduction au marché des devises
- Introduction aux instruments de gestion de risque
 - Transaction au comptant (spot)
Exercice: Calcul de devises croisées
 - Transaction à terme (Forward)
Exercice : Calcul de l'écart pour déterminer les taux à terme
 - Options
Exercice: Analyse des impacts des variables sur la valeur d'une option



GESTION DES RISQUES FINANCIERS - POLITIQUE DE COUVERTURE

- Survol des différents objectifs d'une politique
- Tolérance au risque – comment la définir
- Processus de gestion des flux de trésorerie multidevises
- Paramètres de la politique
- Erreur commune en gestion des risques
- Étude de cas combinant tous les concepts jusqu'à l'exécution



PROTECTION DES COMPTES CLIENTS

- ❑ **Introduction aux risques de non-paiement**
 - Risques commerciaux
 - Risques politiques;
 - Outils pour contrer le non-paiement
 - Facteurs d'évaluation de risque

- ❑ **Gestion des comptes clients – Programme d'assurance-crédit**
 - Survol des divers types de programmes
 - Philosophie de crédit
 - Processus de gestion des comptes clients
 - Paramètres du programme
 - Erreurs communes dans l'implantation
 - Étude de cas: Mécanismes de protection et mise-en-place de l'assurance-crédit





Simon Davari, CPA, CA
Associé
SdM

Comptable professionnel agréé, il fonde son cabinet de fiscalité en 2011. Suite à une dizaine d'années d'expérience en grand cabinet et industrie, il tient à être une des premières pratiques indépendantes d'importance servant les besoins des entreprises canadiennes avec des opérations internationales.

Simon Davari développe une expertise considérable en matière de fiscalité internationale et trésorerie. Il met à profit son expérience et ses compétences acquises auprès de grandes sociétés étrangères traitant avec le Canada. Il se démarque aussi par sa capacité à vulgariser les concepts de fiscalité transfrontalière et internationale au profit des sociétés canadiennes souhaitant faire affaire à l'étranger ou y développer leurs activités.

Aujourd'hui, il dessert des sociétés de toutes tailles, tant canadiennes qu'étrangères et principalement des sociétés de services, manufacturières, technologiques, ressources

Il possède près de 20 ans d'expérience en gestion de risques financiers et produits dérivés.

Il s'est joint à la Trésorerie de la Banque Nationale en 1996. Il entreprit sa carrière à titre de conseiller aux entreprises dans les secteurs tels que Marchés monétaires, Ingénierie financière sur taux d'intérêt, le marché des devises et commodités. Il a par la suite été nommé à la tête de l'équipe Change étranger et produits dérivés à titre de Directeur principal où il a assuré la gestion d'une équipe de plus de 25 conseillers aux entreprises en gestion de risques financiers (devises, taux d'intérêt et commodités)

De plus, il a agi à titre de stratège auprès des entreprises canadiennes (PME et grandes entreprises) afin de les aider à élaborer des stratégies de gestion de risques financiers adaptées à leurs besoins. L'expertise acquise au cours de sa carrière à la Banque Nationale lui a permis de comprendre la réalité de milliers d'entreprises de différentes tailles et de différents secteurs d'activités.

www.linkedin.com/in/antoine-lajoie-1b7b6b5



Antoine Lajoie , CFA, M.Sc
President
FINMETRIX inc.

Passionné par les technologies et les télécommunications, il démarre sa carrière chez Bell Canada & Canon en tant que Directeur de comptes auprès de PME où il met à profit ces aptitudes de démarchage et d'acquisition de clients.

Avec plus d'une dizaine d'années d'expérience en développement d'affaires B2B et son intérêt pour le commerce à l'international, il se joint à la société Euler Hermes Canada.

Euler Hermes est le leader mondial en protection des comptes recevables proposant des solutions d'assurance-crédit et de recouvrement permettant ainsi aux entreprises de croître leurs affaires dans plus de 200 marchés en toute sécurité.

Rigoureux, authentique & dynamique, aujourd'hui, Jean-Gabriel conseille des entreprises de toutes tailles à l'implantation et la gestion de programme d'assurance-crédit afin de protéger leur profitabilité et maximiser le développement de leurs affaires.

www.linkedin.com/in/jeangabriellespinasse



Jean-Gabriel Lespinasse , BAA
Comptes Majeurs Québec
Euler Hermes Canada



Phone: +1 (514) 419-8919
info@institutfci.com
institutfci.com