

Description de Poste

Titre du Poste: Représentant des Ventes et Développement commercial

Département: Microbiologie et chimie alimentaire chez Eurofins Experchem

Se Rapporte À: Directrice du laboratoire microbiologie alimentaire

Groupe: Alimentaire

La personne sera localisée à Pointe-Claire, devra se déplacer régulièrement à Québec et couvrir tout l'est du Québec, Saguenay , Bas St-Laurent.

Résumé du poste: Sous la direction de la Directrice du laboratoire, le Représentant des Ventes sera responsable pour le *développement* de nouveaux comptes ainsi que la gestion et la croissance des comptes existants

Tâches et Responsabilités:

- Atteindre les objectifs de vente et s'assurer que les KPI sont toujours respectés (nombre de nouveaux contacts / contacts existants, rapports de visite, outils de préparation utilisés, visites aux clients, etc.)
- Trouver de nouveaux clients et développer ceux existants en utilisant des techniques de vente éprouvées
- Maintenir un carnet de commandes bien rempli
- Veille concurrentielle
- Surveiller les nouvelles exigences règlementaires, les opportunités potentielles, marché concurrentiel, etc.
- Etre en mesure de céduer des réunions avec les clients et ceux qui prennent les décisions
- Développer des propositions commerciales à valeur ajoutée et des solutions appropriées pour chaque cible
- S'assurer que toutes les données soient entrées dans le CRM en temps opportun
- Identifier et engager toutes les ressources nécessaires pour aider au développement et à la présentation de la solution globale Eurofins
- Développer des présentations personnalisées quant aux capacités d'Eurofins, y compris du matériel de marketing, des données de marché, etc.
- Participer et contribuer à la préparation de foires commerciales efficaces
- Présenter un plan d'affaires du territoire à la direction deux fois par an
- Créer et distribuer l'offre de services au client.

Exigences du poste:

- DEC
- 3 ans minimum d'expérience en ventes externes dans une capacité technique idéalement liée à une discipline alimentaire ou scientifique
- Bonne compréhension des compétences de ventes professionnelles

- Forte utilisation de produits Microsoft Office (Excel, Word, Power Point)
- Compétences de présentation
- Gestion efficace du temps
- Excellentes compétences interpersonnelles et en communication écrite
- Orienté sur la réalisation des objectifs
- Bilingue (français et anglais)

Date d'entrée en fonction : Dès que possible

Salaire : à discuter

Statut de l'emploi : Permanent (période d'approbation de 3 mois)