



LE DISPOSITIF LOCAL
D'ACCOMPAGNEMENT DE L'ESS

Etablir une stratégie de commercialisation



4 jours d'accompagnement collectif 14 & 28 septembre, 12 & 26 octobre Ouvert aux salariés et administrateurs (2 pers. max /structure)

Le DLA 04 (Ligue de l'Enseignement 04) et le DLA 05 (ADELHA) proposent aux dirigeants et équipes des structures d'utilité sociale employeuses des deux départements, un accompagnement collectif sur la stratégie de commercialisation.

- ▶ Vous avez une activité commerciale et une définition claire de vos biens/services mais vous souhaitez mieux cibler votre public ? Ou vous avez lancé une nouvelle activité commerciale ?
- ▶ Vos outils de commercialisation / marketing ont été affectés par la crise ?
- ▶ Vos bénéficiaires habituels ont été fortement touchés par la crise sanitaire et vous souhaitez élargir vos cibles ?
- ▶ Vous avez une personne dédiée à la prospection mais il vous manque des outils ?

→ **Participez à l'accompagnement collectif DLA 04-05**

Etape 1 : Définir sa valeur ajoutée

Etape 2 : Formaliser son offre

Etape 3 : Etablir une communication percutante

Etape 4 : Déployer les ventes



Les participants inscrits s'engagent à venir à l'ensemble des journées préconisées par le DLA et à transmettre les éléments abordés en collectif aux parties prenantes concernées. Les coûts de mise en œuvre des accompagnements sont intégralement pris en charge par les financeurs du DLA et donc **gratuit pour les structures**.



Contacts

DLA 05 – 04 92 56 02 03 - dla05@laligue-alpesdusud.org
DLA 04 – 07 49 36 59 62 - dla04@laligue-alpesdusud.org



Avec le soutien de :

